

## **PROGRAMME DE FORMATION & OUTILS PEDAGOGIQUE**

### **EBP POINT DE VENTE**

La formation sur le logiciel Ebp Point de Vente PRO vous apprendra à maîtriser toutes les fonctionnalités d'un logiciel performant et à piloter l'ensemble de votre activité : gestion des achats, des ventes, des stocks, relation client, numéro de série, multidevises, grille tarifaire par client...

Faites le choix d'une formation adaptée aux particularités de votre entreprise.

**Objectifs** : A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure d'utiliser les fonctionnalités du logiciel Ebp Point de Vente Pro et gérer l'activité commerciale de son activité.

**Public** : Utilisateurs débutants d'Ebp Point de Vente Pro.

**Pré-requis** : Personne possédant des notions de gestion commerciale.  
Maîtrise de l'environnement Windows.

**Suivi & Evaluation** : Délivrance d'une attestation de présence en fin de stage.

**Durée du stage** : 1 à 3 jours Niv 1

## **Programme de la formation : EBP Point de Vente PRO Niv 1**

### **1. Les Clients :**

Gestion de la fidélité client

### **2. Les Articles :**

Les collections

Gestion de gammes

Combinaison de gammes

### **3. Factures et règlements :**

Bons d'achats et chèques cadeaux

Avoirs

Liste des tickets

### **4. Gestion des documents de ventes en caisse**

### **5. Interfaces Produit :**

Modification de l'écran de caisse

### **6. Saisie de vente en caisse**

### **7. Gestion de vendeurs, activation de la gestion des vendeurs**

### **8. Clôture de caisse**

### **9. WinGénérateurs, paramétrage d'un modèle d'impression**

### **10. Sauvegardes et archivage**

### **Les Moyens pédagogiques utilisés :**

L'ensemble de la formation sera donnée avec un support logiciel correspondant au produit sur lequel l'utilisateur sera formé. Des exercices concrets seront mis en place afin de contrôler l'avancée de l'acquisition des connaissances. Des fiches techniques et matériel informatique viendront appuyer la mise en œuvre des connaissances acquises